

УДК: 631.152 тадж.+ 338

КАЮМОВ А.А.¹

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ В ТАДЖИКИСТАНЕ

В статье сделана попытка системного исследования причины следственной связи между адаптированностью понятийного аппарата сущности совместных предприятий (СП) и его эффективности. Содержательно проанализированы варианты определения СП, предложенные различными авторами. Предложен авторский вариант определения понятия СП, который по мнению автора наиболее близко отражает сущность данной формы совместного предпринимательства. А также дается рекомендация к применению данного определения при анализе деятельности предпринимательских структур, где участниками или учредителями являются иностранные предприниматели (юридические и физические лица).

Ключевые слова: совместное предприятие, совместное предпринимательство, модель развития совместного предпринимательства, виды СП, типы СП, определение СП, формы инвестиционного предпринимательства, понятийный аппарат СП.

Углубление рыночных реформ обуславливают расширенное использование таких организационно-правовых форм хозяйствования, адекватно отвечающих современным требованиям развития национальной экономики. Таковыми на текущем этапе развития Таджикистана являются различные формы свободного предпринимательства. Ради справедливости следует отметить, что с начала реформ до настоящего времени путем заимствования зарубежного опыта в стране создана определенная сеть предприятий, представляющие формы СП. Например, по некоторым официальным данным сегодня в РТ действуют около 172 совместных предприятий.

В этом аспекте исследование теоретических основ, то есть понятийного аппарата, форм, видов и методологию создания СП в условиях рыночной трансформации экономики представляет определенную ценность.

В данной статье нами предпринята некоторая попытка именно в этом направлении. Так, согласно имеющихся трудов ученых дальнего и ближнего зарубежья СП определяется как:

- форма хозяйственной организации, учрежденной двумя или большим числом юридических лиц. СП создаются национальными предприятиями или с зарубежными партнерами. Одним из учредителей СП может выступать физическое лицо. Особенностью СП является наличие совместной собственности, которая функционирует на территории одной из стран (областей, регионов) учредителей СП. СП может иметь форму полного товарищества, общества с ограниченной ответственностью или акционерного общества. Наиболее типична форма общества с ограниченной ответственностью [1].

В этом определении допускается возможность создания СП с учетом предпринимательских структур одной страны, что с точки зрения законодательно-

¹ Адрес для корреспонденции: Каюмов Абдугафур Абдушукурович – канд. экон. наук., доцент кафедры Института экономики и торговли Таджикского государственного университета коммерции, 735700, Республика Таджикистан, г. Худжанд, ул. Ленина 158. кв. 30. тел. 92-785-00-80

правовых актов является спорным моментом, так как совместное предприятие для отечественных предприятий не может быть воспринято как СП:

- предприятие, уставной фонд которого образован на основе внесения паевых взносов двумя или более учредителями, один из которых – иностранное физическое или, чаще всего, юридическое лицо; [2]

- «форма экономико-правового сотрудничества, при котором совместное имущество, совместное управление и распределение прибыли и рисков партнеров в процессе экономической деятельности регулируются специальными правовыми нормами государства – учредителя этого СП. Необходимой характеристикой СП является также распределение контроля между партнерами» [3].

В этом определении выделена страна учредитель СП, то есть страна где будет создано СП, что отражает факт сотрудничества между фирмами развитых стран. Это соответствует действительности.

Думается, что в данных определениях СП существуют одновременно как позитивные моменты, так и недостатки. К первой группе можно отнести следующие:

а) СП – форма организации экономического сотрудничества различных стран;

б) Факт объединения собственности СП отражает предприятия различных государств;

в) СП предполагает совместное управление, распределение прибыли, рисков и контроля. Эти определения вместе характеризуют СП как единое целое, управление которым осуществлена в централизованных, путем конечного принятия решения.

Вместе с этим в этих определениях имеют место и определенные отрицательные черты. К ним можно отнести, в частности, отсутствие характеристики предприятия как единого производственно-хозяйственного комплекса с позиции технологической и производственной единицы. Ведь не надо забывать о том, что многие СП формируются с целью использования новой технологии развитых стран. Именно они являются главными факторами достижения роста и развития экономики. Кроме того, в данном определении ясно не излагается цель формирования СП.

Всё это доказывает необходимость формирования такого варианта определения понятия СП, которое бы наиболее близко отражало сущность этой формы предпринимательства, что требует решения конкретных проблем.

Проблема в том, что, с одной стороны, мы должны определить единство и различие СП с предприятиями национальных экономик, а с другой – определить сходство и специфичность совместных предприятий с транснациональными и межнациональными корпорациями. Данный подход означает, что необходимо синтезировать два немеханических начала, и надо дать качественно новое определение СП. Совместное предприятие – это взаимопереплетение и взаимопереход (частное, коллективное, государственное и иные) собственности двух или нескольких государств, основанных на объединении коллективов разных национальностей, базирующихся на формировании единого производственно-хозяйственного комплекса с диверсификацией различных видов деятельности в целях использования передовой техники и технологии, и повышения благосостояния данного коллектива. В этом определении существуют следующие основные отличительные признаки:

- процесс концентрации различных форм собственности, принадлежащих разным государствам. Это объединение предполагает концентрацию предприятий остальных стран с предприятиями государств с адекватными экономиками. Объединение может затрагивать не только производственную сферу, но и другие отрасли, обеспечивающие высокую прибыль. Контроль в данном случае может быть либо непосредственным, либо отделяться от собственности. Кроме того, могут объединяться государственные и государственные, государственные и частные, частные и частные предприятия;

- если мы говорим об СП, то речь идет о формировании единого производственного комплекса, эффективность которого определяется оптимальными

размерами предприятий. Нужно отметить, что часто структура СП носит диверсифицированный характер. Это характерная черта рыночной экономики. При частых изменениях спроса на товары любой субъект экономики, в том числе совместные предприятия, должен уметь быстро реагировать на те сферы, где существует высокая норма прибыли.

В структуре рабочей силы многих СП, доля работников стран-экспортеров капитала очень низка, и они, в основном, работают на руководящих должностях. Тут, конечно, существуют различные цели, преследуемые странами-учредителями СП и странами-экспортерами капитала. Главная цель последних заключается в том, что обычно в отсталых странах существует дешевая рабочая сила, которая значительно снижает издержки производства и на этой базе к чистой прибыли прибавляется надбавка, которая значительно усиливает конкурентоспособность стран-экспортеров производительного капитала.

Развивающиеся страны в подавляющем своем большинстве имеют низкий уровень развития технологий и технической оснащенности, что чревато низким уровнем производительности труда. Доля ручного труда в отсталых странах практически во всех отраслях экономики носит господствующий характер. Создание и функционирование СП, часто позитивно решая данную проблему, позволяет повышать уровень производительности труда соответствующего работника.

Среди исследователей проблем организации и функционирования СП бытует мнение о том, что потребности в инвестициях стран-учредителей являются главным мотивом организации СП. Конечно, данный фактор играет основную роль для тех предприятий, страны которые имеют ограниченную возможность в капитальных вложениях, но анализ существующих СП показывает, что они функционируют не только в отсталых странах, но и наоборот, очень часто капиталы развивающихся стран-производителей находят свое внедрение и в развитых странах.

Практика стран мира доказывает, что в конкретном пространстве и времени функционирование СП может проявляться в разных формах и типах. Но прежде чем исследовать такие вопросы, как изучение состояния развития СП и их географическую размещенность на территории Республики Таджикистан в современных условиях, необходимо оценить текущую тенденцию формирования СП, которая может выступить в качестве статистической базы при их классификации.

Этот вопрос рассматривается нами на примере данных роста или снижения уставного фонда действующих СП на территории Республики Таджикистан. При выделении различных типов СП сперва необходимо определить и выбрать нужный критерий, чтобы он отражал ту или иную особенность их функционирования, то есть саму деятельность СП. Нам представляется, что в данном аспекте в качестве критерия необходимо рассмотреть их точки зрения на формы собственности, так как в национальной экономике процесс реализации новых производственных, то есть рыночных отношений, пока находится на стадии становления. А это обуславливает то, что все субъекты отечественной экономики пока имеют неадекватное отношение к механизмам привлечения иностранных инвестиций и не могут извлекать необходимую пользу, во-первых, для себя и во-вторых, для общества в целом. С этой позиции по критерию привлечения и формирования на основе соединения и объединения собственности в национальной экономике можно различать следующие типы СП:

- государственный – государственный;
- государственный – частный;
- частный – частный.

Естественно возникает вопрос: почему в основе классификации типов СП лежит взаимопереплетение разных форм собственности? Дело в том, что более активные страны, стремящиеся к формированию СП, находятся на стадии переходных экономик, остро и особо нуждающихся в инвестициях. Кроме того, если исходить из существующего положения нашей республики, гарантом и созидателем СП может быть только государство в лице правительства. Так как формирование частного

предпринимательства у нас находится пока в зачаточном состоянии. Всякие инициативы, которые исходят от субъектов частной собственности по вопросу о создании СП, проходят через частокोल многочисленных бюрократических препон. Нередко предприниматели отказываются от создания и функционирования СП.

В зависимости от критериев взаимопереплетения и взаимоперехода различных форм собственности можно определить следующие типы СП:

а). Государственные предприятия объединяются с идентичным государственным звеном экономики. Обычно целями формирования только государственных предприятий являются политические мотивы, средством которых являются производительные вложения потребителей стран-партнеров СП. Орбита и структура политических мотивов могут быть разными - они могут включать диапазон от единого решения политических проблем вплоть до включения страны-учредителя в сферу своих политических решений.

Известно, что Республика Таджикистан с точки зрения иностранных инвестиций относится к зоне «повышенного риска». Но ряд государств мира, особенно развитые страны, могут вложить капитал в экономику нашей республики. В этом аспекте, играет роль тот фактор, что геополитическая расположенность нашей республики является воротами Центральной Азии и противовесом против международного терроризма в Исламской Республике Афганистан, укрепление наших экономических позиций данным путем, усиление нашей экономической мощи станут серьезным барьером для расползания вглубь Центральной Азии сил международного терроризма.

б). Вторым типом СП являются государственно-частные предприятия, которые в настоящее время являются преобладающими по следующим основным причинам:

- государственная собственность в экономике пока занимает доминирующее положение;

- лишь только правительство может гарантировать нормальную и стабильную работу на территории республики;

- обычно частные собственники других государств не могут оставить в залог свое имущество, ибо они сами находятся на первоначальных стадиях своего формирования. Только правительство имеет такой залог имущества.

Формы СП по сравнению с остальными типами хозяйственных единиц более разнообразны и их можно классифицировать по различным показателям и критериям. Множество форм СП опираются на типы. Если тип СП характеризует основной признак функционирующего СП, то форма, опираясь на этот признак, включает еще и другие черты.

Схематичную модель создания и развития СП можно изобразить в форме блок-схемы (рис.1). Учитывая что СП является специфической формой предпринимательских структур отражающие интересы разных стран, в частности степень разработки возвратности инвестиций, можно представить технологию формирования СП в других вариантах.

В первом блоке рассматриваются вопросы оценки рыночных возможностей и необходимости их создания в национальной экономике по привлечению СП.

Второй блок содержит процедуры разработки бизнес-плана, где особое место должно отводиться финансовому плану, поскольку финансовые средства необходимы, чтобы создать СП, эти суммы должны быть закреплены результатами маркетинговых исследований, отражающих потребность в производимой продукции и услугах, но конкретные услуги на конкретном рынке. Бизнес-план необходимо дополнить уровнем риска, и оценки её изменения в условиях изменения решений, что является решающим фактором для инвесторов в принятии решений.

Третий блок мероприятий имеет организационно-методический характер, где собирают и систематизируют предусмотренные законодательством принимающей страны пакет документов для их дальнейшей регистрации. Этим, главным образом, занимается представитель страны, где будет создано и размещено СП.



Рисунок 1. Блок решений по созданию и функционированию СП².

Эта последовательность действий создаёт предпосылки адаптации типов и видов, а также направляет деятельность СП приоритетным стратегическим сферам в

² Каюмов А.А. Некоторые вопросы деятельности СП. Вестник ТГНУ (Научный журнал) № 6. Душанбе, «Сино» 2007. – стр.49.

деятельности экономики региона или страны в целом, так как она имеет характер цикличности.

Четвертый блок является завершающей стадией создания СП, где рассматриваются вопросы разработки и реализации механизма обеспечения эффективной деятельности предприятия.

Следует отметить что, блоки отражают процессы связанные с созданием и эффективным использованием совместных предприятий как единая форма предпринимательства, где участвуют предприятия, разных стран.

Здесь же обосновывает на базе выделенных приоритетных отраслей и сфер целевой деятельности экономики страны, необходимость создания СП с целью привлечения иностранных инвестиций, новой техники, технологии и современных методов.

Анализируя природу создания и функционирования СП, необходимо учесть что, формирование СП базируется на их вырастании из предприятия национального характера. В этом плане они должны иметь признаки и черты отечественных предприятий. Кратко рассмотрим некоторые определения предприятий в границах национальных экономик. Наиболее распространенной формой определения предприятий в условиях унитарного государства было положение о том, что первичное звено является самостоятельным и обособленным звеном экономики, где происходит процесс конкретного соединения средств производства с рабочей силой, и оно имеет самостоятельный интерес, который направлен на получение прибыли. Общая отрицательная черта определения предприятия в условиях унитарной экономики заключается в том, что основной упор делается на производственные отношения, существующие в рамках предприятий и во внешней сфере деятельности звеньев экономики.

Практическая апробация данного определения показала, что если уровень развития производственно-технической базы основного звена экономики отстает, то никакие прогрессивные производственные отношения не могут компенсировать его недостаток.

ЛИТЕРАТУРА

1. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. Издание 2-е переработанное и дополненное. – М.: Книжный мир, 2006. С. 669.
2. Бусыгин А.В. Предпринимательство. Основной курс: Учебник для вузов. – М.: ИНФРА – М, 1997. С. 334.
3. Государственная власть и предприятия: от команды к партнерству. – М.: ИНФРА-М, 2001. С. 134.
4. Каюмов А.А. Некоторые вопросы деятельности СП. Вестник ТГНУ (Научный журнал) № 6. Душанбе, «Сино» 2007. С. 49.

КАЮМОВ А.А.

АСОСҶОИ НАЗАРИЯВИИ ТАШАККУЛ ВА ТАРАҚҚИЁТИ СОҲИБКОРИИ МУШТАРАК ДАР ШАРОИТИ МУБОДИЛОТИ ИҚТИМОЙ-ИҚТИСОДӢ ДАР ТОҶИКИСТОН

Дар мақола кӯшишу таҳқиқи бонизоми алоқамандии сабабҳо ва оқибатҳои робитаи байни мутобиқшавии моҳият ва мафҳуми корхонаҳои муштарак (КМ) ва самаранокии он дида баромада шудааст. Мафҳумҳои мухталифи корхонаҳои муштарак, ки аз ҷониби олимони гуногун пешниҳод гардидаанд, мазмунан таҳлил карда шудаанд. Инчунин ҳулосоҳои муаллиф пешбарӣ шудааст, ки дар онҳо моҳияти шакли соҳибкории муштарак дуруст инъикос карда шудааст ва муаллиф онро хангоми таҳлили фаъолияти сохторҳои соҳибкорӣ, ки дар он иштирокдорон ва муассисон соҳибкорони хориҷӣ мебошанд (шахсони ҳуқуқӣ ва воқеӣ), барои татбиқ тавсия менамояд.

Калидвожаҳо: корхонаи муштарак, ҳамкори муштарак, модели тараққиёти ҳамкори муштарак, намуди корхонаи муштарак, соҳти корхонаи муштарак, таърифи корхонаи муштарак, шакли навоварии соҳибкорӣ, мафҳуми мутобикатшавии корхонаи муштарак.

QAYUMOV A.A.

THE STATE OF INVESTMENT ACTIVITY AND ATTRACTION OF FOREIGN INVESTMENTS INTO THE ECONOMY OF THE COUNTRY

The article attempts to systematic research into the causes and effect relationship between the adaptability of the conceptual apparatus of joint venture entity and its effectiveness. Meaningful analyzes options for defining a joint venture proposed by various authors. The author's version of the definition of the joint venture, which to author's opinion is closely reflects the essence of this form of joint venture. And moreover recommendations are made to the realization of this definition, in the analysis of the activities of business organizations, where members or founders are foreign entrepreneurs (juridical and real persons).

Key words: joint venture, the model of Jv property, types of Jv, kinds of Jv, definition of Jv, the forms of Jv investment, definition apparatus of Jv.